

MILLOREM EN LES NOSTRES NEGOCIACIONS

Pel matí quan t'aixeques pot ser que negociïs si fas tu el cafè, negociïs les vacances, negociïs en el treball amb els teus companys, amb els teus clients, amb els teus proveïdors. Negociem a totes hores i amb tot el món. I moltes vegades no ens n'adonem de que l'altre està negociant i nosaltres no. L'objectiu principal d'aprendre a negociar és el d'aprendre en que en una negociació tu guanyes i jo guanyo, i només així haurem arribat a un acord bo per a tots.

Negociar és una forma de conciliar diferències, de relacionar discrepàncies, amb l'objecte d'arribar a acords, ja que si una part guanya i l'altra perd, els papers tendiran a invertir-se per mantenir l'EQUILIBRI.

L'objectiu és dotar al participant de les eines bàsiques per negociar amb més seguretat.

Coach: Reyes Pérez. Taller de Recursos.

Dates: 30 de maig, 6 i 13 de juny de 2018 (dimecres)

Durada: 12 hores

Horari: 16:00 h a 20:00 h

Lloc: Viver d'Empreses ALTAMAR.

C/ Futur, s/n – St. Antoni de Calonge

Membres Cambra : € 150 - No membres: 180 €

Curs bonificable a través de la Fundae. (Consultar tarifes)

Inscripcions: Ompliu el [formulari](#) en línia

InfoCambra: 972.31.40.77



Cambra de Comerç
de Palamós

FORMACIÓ CAMBRA PER A EMPRESES 2018